

Megapíxeles en el mercado convencional



Los videos con mayor resolución hacen que los sistemas de vigilancia basados en IP sean incluso más "novedoso y mejorados". El crecimiento del mercado refleja las ventajas que ofrecen los videos con imágenes grabadas en resolución megapíxel para cualquier tipo de aplicación de vigilancia por video.



T

odos sabemos que una imagen vale más que mil palabras. Sin embargo, en el mundo del video con resolución de megapíxeles, una imagen lo dice todo.

Los factores de mercado se han combinado para crear un entorno que favorece la rápida adopción de las nuevas tecnologías de video con resolución megapíxel, en la práctica totalidad de las aplicaciones de videovigilancia.

El factor determinante es la transición a sistemas de video basados en IP. Cada vez hay más profesionales que se despiden de lo analógico siguiendo la tendencia del mercado, y están favoreciendo el desarrollo de cámaras de mayor resolución.

Otro factor importante en el mercado es el paso acelerado que lleva el desarrollo del producto. Somos testigos de la rápida evolución de cámaras de mayor resolución, orientadas a favorecer un amplio abanico de aplicaciones. Y mejor, si cabe, para el usuario final: a precios asequibles.

Un tercer factor es la necesidad de comprimir las

imágenes de video de una manera altamente eficiente, especialmente con el formato H.264. Este fascinante estándar reduce de manera significativa el consumo de almacenamiento y ancho de banda de la red.

Un cuarto factor que condiciona el mercado es la cooperación tecnológica entre los fabricantes de cámaras con resolución de megapíxeles y los desarrolladores de sistemas de gestión de video, para incorporar soluciones con la máxima resolución de video a los nuevos sistemas.

Finalmente, los beneficios en rendimiento, funcionalidad y precio asequible del video con resolución de megapíxeles, están en perfecta armonía con el objetivo del cliente sobre el rendimiento de las inversiones, así como con la necesidad que tienen las empresas y organizaciones de convertir los gastos, en forma de beneficios en los resultados netos.

Los investigadores de mercado predicen un rápido crecimiento del video con resolución de megapíxeles en el mercado de la vigilancia en los próximos tres años. Por ejemplo, IMS Research ha pronosticado que más de la

mitad de las cámaras de red instaladas en 2014 serán de alta definición (HD) o de resolución megapíxel.

Los avances tecnológicos en un mejor y más rápido procesamiento de imágenes y compresión basados en H.264, están convirtiendo a las cámaras megapíxel en dispositivos más capaces y más adaptables a un abanico de usos más amplio. Ya no existe la obligación de limitar el uso de las cámaras con resolución de megapíxeles a aplicaciones muy concretas.

Hoy en día, se pueden realizar instalaciones completas que se beneficien de una mejor calidad de imagen de video gracias a la resolución megapíxel. Estas instalaciones podrán contar con el potencial necesario para mejorar cualquier sistema de seguridad y los integradores, usuarios finales y los proveedores tecnológicos desempeñan su propio papel al darse cuenta de ese potencial. Consideremos cada uno de esos papeles.

Integradores de sistemas

Los integradores están adquiriendo más conociemien-

NVR Empresarial con Hardware RAID Optimizado para Videovigilancia Megapixel



- Soluciones VMS Cliente-Servidor Empresariales
- Estructura de Subsistema EonStor RAID con 200,000
- Soporte de hasta 112 Discos y 3200 Mbps
- Instalaciones alrededor del mundo



La Solución Megapixel Completa de Surveon ofrece soluciones de videovigilancia en el diseño de cámaras IP, NVR con hardware RAID, alta disponibilidad de almacenamiento de vídeo y software de gestión de vídeo. Para obtener más información sobre nuestros productos y Surveon, favor de visitar www.surveon.com.



Dome Fijo



Bullet



Grabador PC



Surveon Sede Central Taiwan
Tel: +886-2-2226-2966 Fax: +886-2-2226-8278
Email: sales@surveon.com

Surveon Corporation USA
Tel: +1-408-988-5727 Fax: +1-408-435-5048
E-mail: sales.us@surveon.com





Las soluciones megapíxel ayudan a la identificación y prevención en caso de delitos.

tos y están más formados en el uso de cámaras con resolución de megapíxeles. Observamos cómo se alejan de conceptos erróneos sobre los retos de integrar sistemas de este nivel. Algunos de estos conceptos se basan en una falta de información actualizada sobre las innovaciones tecnológicas. Con el fin de ofrecer un mejor servicio a sus clientes, los integradores deben estar al día de los productos y soluciones disponibles en la actualidad.

Más allá de la tecnología, los integradores de sistemas deben estar preparados para diseñar y desarrollar la justificación de los costes de los sistemas de video con resolución de megapíxeles que proponen. El precio ya no supone la barrera de años atrás. En la actualidad, muchas cámaras con resolución de megapíxeles tienen precios similares a las cámaras de red de resolución estándar.

Además, proporcionan el valor añadido que supone el video forense gracias a la cantidad de información que



nos aporta la resolución de megapíxeles. En lugar de proporcionar de 300.000 a 400.000 píxeles en definición estándar, las cámaras con resolución de megapíxeles ofrecen de 1.000.000 a 10.000.000 píxeles e incluso más.

El costo total de la solución no supone un problema al reemplazar sistemas IP analógicos o de definición estándar con soluciones con resolución de megapíxeles. No sólo se requiere un número menor de cámaras, sino que también hay menos costos derivados para accesorios, derechos de licencia, cableado, instalación y mantenimiento. Las ventajas escalables de los sistemas en red, las ventajas forenses del video grabado en resolución megapíxel y la funcionalidad mejorada de estas soluciones: estas son las ventajas que los sistemas analógicos no pueden proporcionar.

Al comentar el rendimiento de las inversiones con los clientes, los integradores pueden hacer referencia a las oportunidades reales de utilizar un número menor de cámaras para cubrir áreas más grandes (basadas en la resolución de megapíxeles) y las ventajas funcionales de poder agrandar áreas específicas de una imagen en lugar de invertir en cámaras físicas panorámicas o de *zoom* (*pan-tilt-zoom*). En resumen, los clientes deben ser totalmente conscientes de la calidad de imagen, el ahorro de costos, el rendimiento de la inversión y las ventajas funcionales del video con resolución de megapíxeles.

Finalmente, los integradores necesitan ser capaces de diseñar, instalar y prestar apoyo a los sistemas con resolución de megapíxeles. Estos deberían entender cómo enfocar, de manera adecuada, las funcionalidades de la resolución de megapíxeles. Necesitan ser capaces de recomendar la cámara con resolución de megapíxeles adecuada a las necesidades de sus clientes.

Al final, lo que desea el cliente es un sistema fiable que funcione correctamente, y que venga acompañado de posibilidades que le permitan hacer su trabajo, que es proteger su organización, sus activos, su gente y sus clientes. Los clientes quieren un video claro que les proporcione una información útil y práctica sobre sus instalaciones y clientes. Esto es lo que proporciona el video con resolución de megapíxeles.

El papel de los usuarios finales

Los usuarios finales están aprendiendo rápidamente sobre el rendimiento de la inversión y la mayor calidad de imagen que ofrecen las cámaras de megapíxeles.

les. El conocimiento entraña una mejor comprensión de las ventajas del video con resolución de megapíxeles y cómo puede aplicarse para mejorar el sistema de seguridad de toda una empresa. El conocimiento también permite que los usuarios finales hagan que los integradores y los proveedores se responsabilicen de los sistemas que diseñan, instalan y mantienen.

Una vez que entienden las ventajas, los usuarios finales deberían desarrollar una planificación a largo plazo para establecer un proceso de transición para que el sistema de su empresa alcance los objetivos relacionados con el video con resolución de megapíxeles. Pocas empresas decidirán instalar un nuevo sistema de una vez. Por lo tanto, el usuario final necesita trabajar con su socio integrador de sistemas para diseñar un plan que, con el tiempo, permita una transición al video con resolución de megapíxeles comenzando con nuevas instalaciones y cambiando los sistemas obsoletos por nuevas tecnologías.

La formación sobre el valor añadido del video con resolución de megapíxeles no sólo debe alcanzar al

equipo de operaciones de seguridad, sino también al equipo de tecnología de la información, así como a los gerentes de la organización. Con la interoperabilidad al frente de las soluciones de seguridad basadas en IP, el usuario final, en todos los niveles, podrá explorar la arquitectura abierta de los sistemas de video con resolución de megapíxeles.

Además de la comunicación con la gerencia acerca de los beneficios y el carácter asequible del video con resolución de megapíxeles, el responsable de seguridad debe trabajar de forma efectiva con el departamento de tecnología de la información (IT) de la empresa. Una razón para que el departamento de IT esté al tanto es implicarlos y que sean responsables de la plataforma de grabación, almacenamiento e infraestructura de red. El respaldo del departamento de IT es crítico para la implementación de los sistemas de imágenes con resolución de megapíxeles.

El papel de los proveedores

Los proveedores de tecnología de video con re-

YONUSA



Yonusa, líder y primer fabricante de energizadores de cerca eléctrica para la protección perimetral en el continente americano, sigue incursionando con más de 20 años en el mercado de la seguridad, siempre a la vanguardia en nuevas y mejores tecnologías, ofreciendo su extraordinario y único energizador de alta frecuencia y ahora el nuevo energizador de nueva generación, económico y muy potente. Así mismo, Yonusa cuenta con una línea muy extensa de aditamentos y accesorios para la instalación de cercas eléctricas, fuentes de alimentación, transformadores secos, de hasta 1.3 Kvas, detectores de corte de línea, Controles remotos en transmisión por, VHS, GPRS, y GSM.

En Yonusa labora un equipo profesional de ingenieros muy experimentados, los que dictan seminarios de capacitación y entrenamiento para todos sus productos, totalmente gratis.

Acerquese a Yonusa para recibir más información y visite nuestra página en www.yonusa.com

Contacto vía e-mail: yonusa@att.net.mx
Para consulta detallada desde el interior
de la República Mexicana:
01 800 yonusa 9668722

Chopo no. 612 esq. Encarnación Ortíz, col. Prolongación Arenal
Del. Azcapotzalco, c.p. 02980, México, D.F.
Teléfono: + 011 (52 55) 53 58 07 96

solución de megapíxeles proporcionan productos basados en los conocimientos técnicos acerca de las tecnologías y de las necesidades de mercado. Habida cuenta del abanico de aplicaciones del mercado de los sistemas de seguridad, el proveedor también debería ofrecer elecciones para asegurar la cámara adecuada a la aplicación de cada cliente. Los ejemplos incluyen cámaras de día y noche, cámaras de poca luz, cámaras panorámicas de 180° y 360°, cámaras tipo domo todo en uno, cámaras de alta velocidad de imagen y cámaras basadas en el costo. Con una amplia línea de cámaras, un proveedor puede satisfacer las distintas necesidades de las principales aplicaciones de videovigilancia.

Los proveedores también tienen la oportunidad de educar el mercado acerca de las ventajas del video con resolución de megapíxeles y los desarrollos tecnológicos que lo hacen pertinente para aplicaciones habituales de videoseguridad. Los proveedores pueden ayudar a contrarrestar los conceptos erróneos relacionados con asuntos tales como costos y redes.

Por ejemplo, al utilizar la compresión H.264, las cámaras de hoy proporcionan una extraordinaria eficiencia de compresión que permite resolver problemas del sistema relacionados con ancho de banda y almacenamiento. En la actualidad hay foros, clases, seminarios y simposios formativos para ayudar a los distribuidores y usuarios finales a pasar rápidamente a las soluciones tecnológicas megapíxel.

Una forma estupenda para que los proveedores puedan fomentar el uso del video con resolución de megapíxeles, es crear indicadores y demostrar el valor de los mismos en términos de rentabilidad. Los proveedores son aquellos que más conocimientos poseen acerca de las capacidades tecnológicas y que más se benefician de una amplia visión de cómo funcionan sus cámaras en distintos sistemas, en distintos sectores.

Documentar la posibilidad de utilizar un número menor de cámaras para una aplicación (menos infraestructura) y/o cuantificar los beneficios de videos de mayor resolución en una aplicación específica, así como



PROMAG™

PoE IN

5VDC PoE 12VDC

PROMAG

DC 5V Data Out DC 12V

Fuente de alimentación con PoE para los relojes y los puntos de acceso

PS200
Fuente de alimentación por Ethernet

- Soporta los relojes Promag
- Conexión de 5V DC o 12V DC
- Indicadores LED en colores rojo, amarillo y verde
- Con cables estandar Ethernet Categoría 5 (Cat 5 cable) y RJ45 conexión
- Elegante y compacto para facilitar la instalación

Nota de aplicación
¿Cómo funciona el PS200?



PoE HUB

SALIDA

PS200
Divisor con PoE

ENTRADA

Ethernet



CE FC ISO 9001:2000

PROMAG™

Módulos GSM
Productos por RFID
Indicadores de tiempo
Dispositivos en red
Receptoras señales de datos
Lectores de huellas
Periféricos para PC

GIGA-TMS INC.

8F, No. 31, Lane 169, Kang-Ning Street, Hsi-Chih, Taipei, Taiwan
 Tel: 886-2-26954214 Fax: 886-2-26954213 www.gigatms.com.tw
 Email: promag@gigatms.com.tw · promag@ms24.hinet.net

la reducción del personal de seguridad para operar de manera efectiva el nuevo sistema, son entre otras, maneras de demostrar el retorno de la inversión o ROI.

Los proveedores trabajan a menudo con integradores y usuarios finales cuando se trata de establecer ciertos aspectos empresariales para combinar el valor de la calidad de imágenes de alta definición con una compresión de última generación. Pueden demostrar la posibilidad de aplicar digitalmente los efectos de panorámica, inclinación y zoom en imágenes grabadas y explicar el valor de esta función. Los proveedores son sensibles a las preocupaciones de los precios y a menudo los fijan de manera agresiva y estratégica para posicionar sus productos para un uso dominante.

Deben continuar trabajando con el *software* de gestión de videos (VMS), almacenamiento, análisis y proveedores de red para simplificar la integración de los sistemas de video con resolución de megapíxeles.

En resumen, los proveedores deben pensar no sólo

en términos de posibilidades técnicas, sino también en términos de los beneficios primordiales que estas posibilidades suponen para integradores y usuarios finales. Los proveedores simplifican la cadena de suministro para los instaladores y usuarios finales. Pueden proporcionar servicios preconfigurados que reduzcan y minimicen el tiempo de instalación y los errores.

Un transición suave

Es hora de que los operadores clave del sector de la seguridad, es decir, integradores, usuarios finales y proveedores, trabajen conjuntamente en pro de una transición suave al uso del video con resolución de megapíxeles. Las imágenes de alta resolución ya no deberían ser una característica del sistema, sino una perspectiva que abarque todo el sistema con el fin de proporcionar una calidad de la imagen fascinante y un valor excepcional a la organización. ✓

*Scott Schafer es el vicepresidente ejecutivo de ventas y marketing de Arecont Vision.

ahora más fácil www.tvc.mx más rápido!!!

VIVOTEK
BUILT WITH RELIABILITY

TVC en Línea
.com

Cámara IP Domo PTZ Inalámbrica para Exterior con WDR PRO

- Zoom de 18x
- 360° paneo continuo y 0° ~ 90° de inclinación.
- Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG.

SD8311E

Cámara Domo IP Antivandálica para Exterior en HD

- Sensor CMOS 1/4" con resolución 1280 X 800.
- Filtro de corte IR removible para la función Día-Noche.
- Compresión en tiempo real Triple Codec.

FD8134V HD

Bullet IP H.264 con Visión Nocturna

- Sensor CMOS de 1/4" en Resolución VGA.
- Visión Nocturna a 10 metros.
- Compresión H.264, MPEG4 y MJPEG.

IP8331

Regístrese y Disfrute de los Beneficios de ser Distribuidor TVC
www.tvc.mx

Asesoría, Soporte y Capacitación Constante

Precios al Público en USD más IVA. Vigencia al 30 de Junio del 2012 Garantía por Defectos de Fabricación 12 meses. Precios Sujetos a Cambio sin Previo Aviso.

www.TVC.mx | tvc@tvc.mx | Tel. (81) 8400-1777 - LD sin Costo 01 (800) 872-1777

Seguridad a un Click de Distancia...

Monterrey México Guadalajara San Luis Potosí Mérida Torreón Puebla Hermosillo Morelia Azcapotzalco Guanajuato